



JR. SALES MANAGER/ JR. BUSINESS DEVELOPER (W/M/D)

Große Klappe und viel dahinter? Dann ist die Grundlage schon mal geschaffen! Wir sind auf der Suche nach angehenden Junior Sales Managern*innen oder Junior Business Development Managern*innen. Klingt interessant? Weitere Infos findest du hier:

Deine Aufgabenbereiche

- Du identifizierst, akquirierst und betreust Geschäftspartner
- Du baust langfristige Beziehungen zu unseren Geschäftspartnern auf
- Du entwickelst eigene, passende Vertriebsstrategien
- Du deckst den kompletten Vertriebszyklus von Erstansprache bis hin zur langfristigen partnerschaftlichen Beziehung ab
- Bewertung und Evaluierung von Lösungsansätzen aus den Analysen
- Aufbau und Mitarbeit von "Team Upfit"

Deine Qualifikationen

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, Wirtschaftswissenschaften oder Wirtschaftsinformatik
- Du bist ein kreatives und lösungsorientiertes Köpfchen und hast Interesse an Kommunikation mit Kunden und Vertriebspartnern
- Du hast bereits Erfahrungen im Vertrieb und Freude am direkten Umgang mit Kunden
- Ergebnisorientiertes, eigenständiges und proaktives Arbeiten ist für dich selbstverständlich
- Du hast ausgeprägte analytische Fähigkeiten und bist kommunikationsstark
- Du verfügst über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Du bist auch in hektischen Situationen sicher und souverän

Wir suchen ab sofort! Wenn du dich hier wieder findest, dann maile uns deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an jobs@upfit.de.