



## SALES & VERTRIEB (PRAKTIKUM W/M/D)

Du hast Spaß an Kommunikation und Vertrieb? Du bist auf der Suche nach einem Pflichtpraktikum mit einer Vergütung von 450€? Dann ist die Grundlage schon mal geschaffen! Wir sind auf der Suche nach motiviertem Vertriebsnachwuchs. Weitere Infos findest du hier:

### Deine Aufgabenbereiche

- Mithilfe beim Aufbau von B2B Vertriebspartnern
- Unterstützung bei der Strukturierung unserer Online- und Offline-Vertriebsstrategie
- Betreuung bereits bestehender Vertriebspartner
- Recherche und Erstansprache von Partnern (Inspirierende Persönlichkeiten, wie Influencer oder Athleten), sowie Produktvorstellung

### Deine Qualifikationen

- Du bist ein kreatives und lösungsorientiertes Köpfchen und hast Interesse an Kommunikation mit Kunden und Vertriebspartnern (national und international)
- Du bist optimalerweise Student/in oder Absolvent/in einer relevanten Studienrichtung (BWL, VWL, Vertrieb o.ä.)
- Eigenständiges Arbeiten ist für dich selbstverständlich und du hast keine Angst vor Verantwortung
- Du hast idealerweise erste Erfahrungen im Bereich Sales & Vertrieb gesammelt
- sehr gutes Deutsch in Wort und Schrift
- gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Du bist interessiert und hast mindestens 4 Monate (im besten Fall 6 Monate) Zeit? Dann maile uns deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an [jobs@upfit.de](mailto:jobs@upfit.de). Wir freuen uns auf dich!

---

Seit 2016 digitalisiert Upfit die Ernährungsberatung mit einem in Deutschland einmaligen Konzept. Mit Technologie, Rat und Motivation unterstützen wir Menschen bei einer nachhaltigen Ernährungsumstellung. Upfit wird in 2018 bereits in Deutschland, Österreich und der Schweiz von über 250 Partnern und über 35.000 Kunden genutzt. Derzeitig wird Upfit internationalisiert und öffnet damit die Pforten zu einem globalen Markt.

Nähere Details erhältst du auf <https://upfit.de/>