



SALES & VERTRIEB (PRAKTIKUM W/M/D)

Große Klappe und viel dahinter? Dann ist die Grundlage schon mal geschaffen! Weitere Infos findest du hier:

Deine Aufgabenbereiche

- Mithilfe beim Aufbau von B2B Vertriebspartnern
- Unterstützung bei der Strukturierung unserer Online- und Offline-Vertriebsstrategie
- Betreuung bereits bestehender Vertriebspartner
- Erstansprache möglicher Kunden und Produktvorstellung

Deine Qualifikationen

- Du bist ein kreatives und lösungsorientiertes Köpfchen und hast Interesse an Kommunikation mit Kunden und Vertriebspartnern
- Du bist optimalerweise Student/in oder Absolvent/in einer relevanten Studienrichtung (BWL, VWL, Vertrieb o.ä.)
- Eigenständiges Arbeiten ist für dich selbstverständlich und du hast keine Angst vor Verantwortung
- Du hast idealerweise erste Erfahrungen im Bereich Sales & Vertrieb gesammelt

Du bist interessiert und hast mindestens 5 Monate Zeit? Dann maile uns deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an jobs@upfit.de. Wir freuen uns auf dich!